

SIE WERDEN MIT SPANNUNG ERWARTET

 **legrand**[®]

DATA CENTER
SOLUTIONS

Legrand ist seit über 30 Jahren der globale Experte bei der Erbringung von Produkt- sowie Serviceleistungen im Bereich für leistungsstarke Lösungen für Rechenzentren, Industrie und Infrastruktur. Wir sind Teil der weltweit erfolgreichen Legrand-Gruppe mit über 39.000 Mitarbeitern weltweit und Hauptsitz in Frankreich. Mit innovativen Lösungen und unseren Premium-Produkten bieten wir hochmoderne anpassbare Lösungen, die für maximale Leistung und Energieeffizienz stehen. Wir wachsen weiter und bieten einen sicheren wie spannenden Arbeitsplatz in einem dynamischen Umfeld. **Legrand - Creating Intelligent Data Centers. Powered by Experts.**

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n
Account Manager LDCS für Bayern Nord, Nord-Ost und Thüringen (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Aufbau und Pflege von langfristigen Kundenbeziehungen sowie zentrale Schnittstelle zwischen Vertriebspartnern, -mitarbeitern und Kunden sowie zum Marketing
- Beratung, Betreuung und Hauptansprechpartner für Bestands- und Neukunden
- Analyse des Kundenbedarfs, Beratung und Erstellung passender Angebote
- Entwicklung und Ausarbeitung praxisnaher und innovativer Lösungen in Zusammenarbeit mit Kunden und internen Stakeholdern
- Aktive Angebotsverfolgung von Verkaufsverhandlungen bis hin zum Vertragsabschluss
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung zur Ermittlung von Projekten und Kundenpotentialen
- Entwicklung des Neugeschäfts mit Bestandskunden und/oder Identifizierung von Verbesserungspotenzialen
- Unterstützung bei Schulungen und Workshops; Mitwirkung bei Messen und weiteren Netzwerk-Events

Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufsausbildung
- Mehrjährige technische Berufserfahrung, Erfahrung als Account Manager wünschenswert
- Kaufmännisches Grundverständnis und hohes technisches Verständnis
- Wohnort sollte im übertragenen Gebiet liegen
- Reisebereitschaft im Außendienst
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Freude am Kontakt mit Kunden sowie ausgeprägte Dienstleistungsorientierung
- Gute Rhetorik und souveränes Auftreten

Ihre Perspektive:

- Eine interessante und vielseitige Tätigkeit in einem internationalen Unternehmen
- Fachlich bezogene Weiterbildungen
- Sozialleistungen eines modernen Industrieunternehmens (z.B. Gesundheitsangebote)
- Eigenes Firmenfahrzeug, auch für die private Nutzung

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung:

Senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Zeugnissen und Einkommensvorstellung an unsere Personalabteilung, gerne auch per Mail:

Legrand GmbH
Am Silberg 14
59494 Soest

Frau Nadine Hinners
Tel.: (02921)104-405
personal.bewerbungen@legrand.de

www.legrand.de